

PRESENTATION



Overstappen van SAP ECC naar SAP S/4HANA Cloud Public Edition

- Waarom overstappen?
- SAP S/4HANA Cloud Public Edition
 - Profiteer van S4HC
 - Aan de slag met Innovatie
 - Migreer met vertrouwen
- Samenvatting
- Q&A



Most experienced partner

SAP S/4HANA CLOUD, PUBLIC EDITION

Scheer. The Process Experts.

Presentatoren



Ferry Bogaards

Senior Manager - SAP ECC & S/4HANA

Ferry.bogaards@scheer-group.com



Joost van Lankveld

SAP Senior Consultant

Joost.vanlankveld@scheer-group.com

Schedule Webinar Specials



2024	Special
19 sept	Finance & Control
10 okt	Supply Chain Management
21 nov	Myths & Perceptions
2025	Special
13 feb	Overstappen van SAP ECC naar S/4 Public Edition
8 mei	Manufacturing Special
19 juni	Maatwerk in de Cloud, kan dat? Ja, zeker!



Our SaaS-ERP Footprint

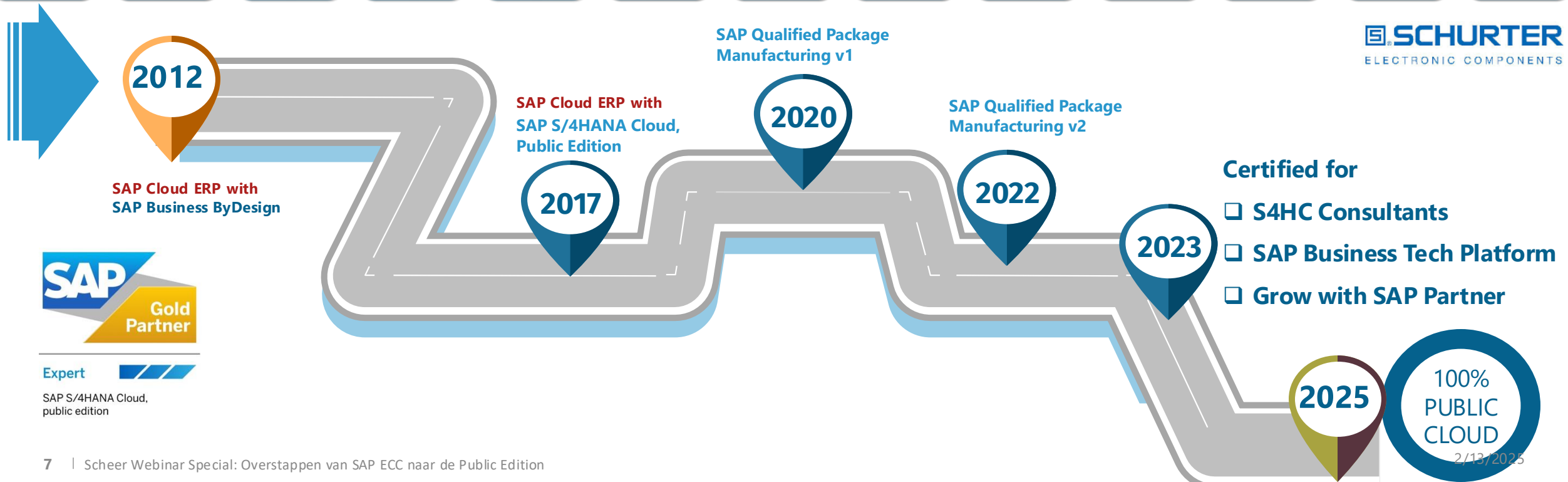
with SAP Public Cloud ERP: **SAP S/4HANA Cloud, Public Edition**



Pfeifer & Langen
IP



SCHURTER
ELECTRONIC COMPONENTS



Expert

SAP S/4HANA Cloud,
public edition

Agenda

Waarom?



1

S/4HANA Cloud?



2

Samenvatting!



3

Q&A



4

WAAROM SAP ECC BEDRIJVEN (ALL-IN-ONE) OVERSTAPPEN
NAAR SAP ERP CLOUD, PUBLIC EDITION

Keuzestress voor elke SAP ECC klant

Urgentie

- Langdurige IT initiatieven zijn nodig om een (strategische) business verandering te realiseren
- Kunnen we onze productiviteit nog verhogen met de huidige systemen?
- SAP gaat na 2027 het onderhoud van mijn SAP ECC echt stoppen!

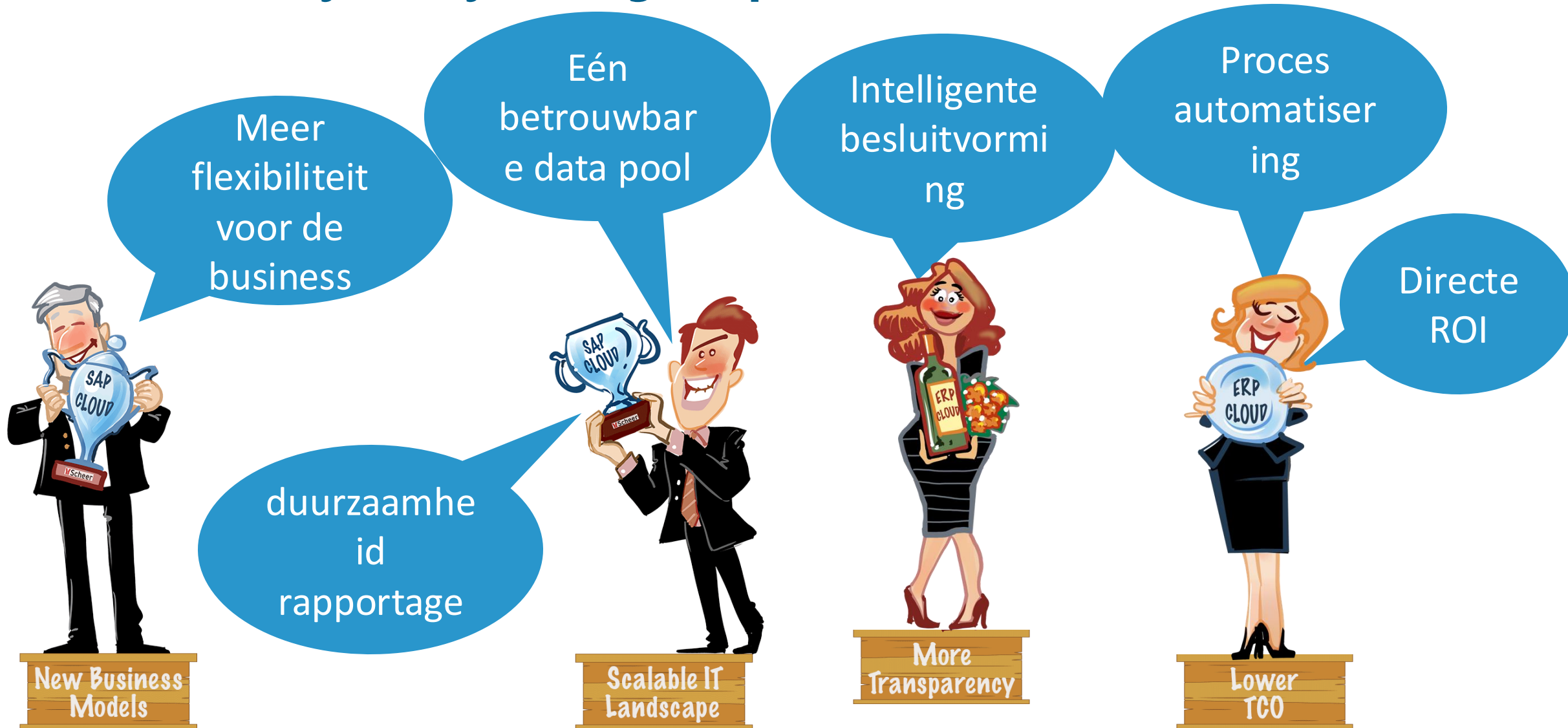
Andere overwegingen

- Willen nieuwe medewerkers bij ons komen werken met onze verouderde systemen?
- Zijn er nog wel SAP consultants beschikbaar om de overstap te begeleiden naar S/4HANA?

Business Case

- Wat zijn de kosten om de overstap te maken?
- Welke operationele besparingen zijn te realiseren?

Waarom bedrijven zijn overgestapt naar SAP ERP Cloud?



Wat is de overeenkomst tussen beide telefoons?



Nokia 6110,
Beschikbaar in 1998



iPhone 12,
Beschikbaar in 2020

Beide apparaten kunnen worden gebruikt om te bellen en om sms-berichten te verzenden

Houd er rekening mee dat de Nokia 6110 is gebaseerd op 2G/GSM-technologie. Sinds juni 2021 is het in Nederland niet meer mogelijk om te bellen met een 2G-toestel

SAP S/4HANA is next generation of SAP R3 ECC



Beschikbaar in 1992



Beschikbaar in 2015

Nu 2502 Release

Public Cloud Edition wordt
continue geüpdatet met nieuwe
functionaliteit

SAP S/4HANA Cloud (vs SAP R/3)

Gebaseerd op moderne technologie

Gemakkelijk aan te sluiten op “best of breed” oplossingen

Het systeem is voorzien van best practice-oplossingen voor vele industrieën, waardoor het eenvoudig te implementeren is

In 2027 wordt SAP R/3 ECC 6.0 end-of-life en stopt het de reguliere SAP-ondersteuning

Begin met het verkennen van de extra mogelijkheden die S/4HANA Cloud biedt.

Net als bij de iPhone had niemand het nodig totdat het er was

Let op: Blijf niet in de “Nokia” standaarden hangen

Agenda

Waarom?



1

S/4HANA Cloud?



2

Samenvatting!



3

Q&A



4

INTELLIGENTE SAP ERP CLOUD, PUBLIC EDITION... **WAAR HEBBEN WE HET OVER?**



Focus op core business met SaaS Cloud ERP

Industry Best Practices

Geoptimaliseerde user experience

Automatisering met AI

Kant-en-klare intelligente Cloud ERP

met ready-to-run industry best practices

Service Industries

Professional Services	Media Agencies + Content
High Tech Software	Banking
Engineering & Construction	Hospitality / Airports
Industry Capabilities • Bid-to-cash lifecycle of customer projects • Contract-based Services • Subscription Billing Integration • Solution Order Management (XaaS) • Media Product Hierarchies • Banking General Ledger Enhancements	

Consumer Industries

Wholesale Distribution	Retail
Consumer Products	Agribusiness
Industry Capabilities • Process, Discrete and Outsourced Manufacturing • Real-time MRP and Order Promising • Batch Management and Handling Units • Customer Incentive and Rebate Programs • Supplier Rebate and Chargeback Management • Retail merchandise management • Machinery and equipment maintenance (Agribusiness)	

S/4HANA Cloud Public Edition

Finance	Manufacturing
Sales	Supply Chain
Procurement	Services
Business Technology Platform	

Scope details in the Digital Discovery Assessment (DDA)

Public Services

Public Sector incl. Non-Profits
Higher Education + Research
Industry Capabilities • Grants Management incl. Projects • Gov. Budget Mgmt. • Earmarked Funds • Fund Accounting (GASB) • Funds, Grants, Budget Dashboards • Gov. Budget Planning

Discrete Manufacturing

Industrial Manufacturing	Automotive Supplier
High Tech Components	Mill Products (Discrete)
Aerospace & Defense Suppliers	
Industry Capabilities • Design-to-Delivery lifecycle of products • Make-to-stock, Make-to-order, Engineer-to-order • Real-time MRP, capacity planning and scheduling • Just-in-time (JIT), Just-in-sequence (JIS) • Advanced configuration of products, services + solutions • Planning + scheduling of subcontracting operations • Handling units, Serial numbers, Batch management	

Energy & Natural Resources

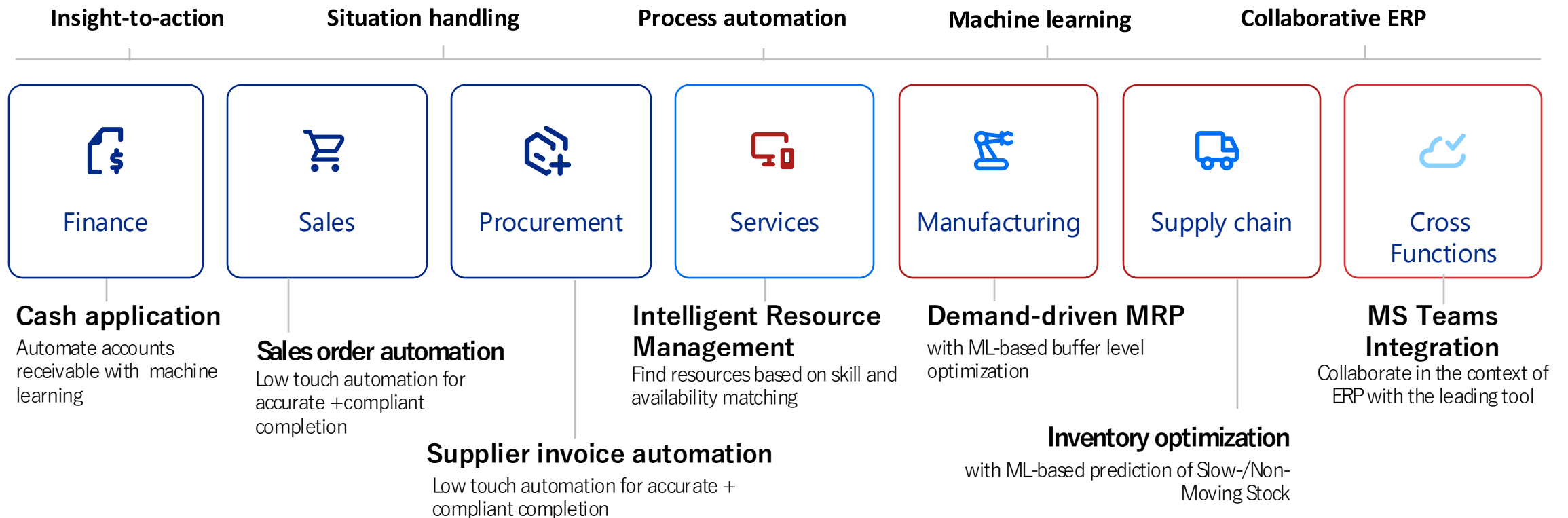
Chemicals	Mill Products (Process)
Oil & Gas	Mining
Industry Capabilities • Process Manufacturing with co- and by products • Advanced available-to-promise with alt. plants/products • Joint venture accounting and field logistics • Maintenance scheduling & execution including resources • Batch product characteristics (length, width, grade, etc..) • Advanced intercompany sale and stock transfer • EH&S including incident management	

Verhoogde productiviteit in het dagelijkse werk

met standaard Gen AI & ML in de end-to-end processen

 **Joule** A copilot that truly understands your business

SAP S/4HANA Cloud Public Edition



Selected use case examples

Demo S/4HANA Cloud

The screenshot displays the SAP S/4HANA Cloud user interface. At the top, a navigation bar includes the SAP logo, a 'Home' dropdown, and a search bar with the text 'All Search'. Below this is a secondary navigation bar with tabs for 'My Home', 'Accounts Payable', 'Master Data - Business Partners', 'Master Data - Handling Units', 'Order Fulfillment Management', 'Sales Management', and 'Shipping'. The main content area is divided into several sections. On the left, a 'To Dos' section shows 'Tasks (0)' and 'Situations (16)'. Below this, a row of six cards displays warnings about sales quotations expiring. The 'Pages' section features a video player titled 'Scaling the Heights of Business-to-Business Commerce with Digital Networks' and a grid of eight colored tiles for 'Overview', 'Suppliers', 'Supplier Invoices', 'Payments', 'Periodic Activities', 'Purchasing Rebates', 'Overview', and 'Billing Processing'. The 'Apps' section at the bottom lists various applications like 'Sales Management Overview', 'My Sales Overview', 'Delivery Performance', 'Sales Orders Demand Fulfillment', 'Pick Outbound Delivery', 'Track Sales Orders', 'Manage Billing Document Requests', 'Test Billing Document Request API', 'Create Billing Documents VF04', 'Create Billing Documents VF01', and 'Quotation Conversion Rates'. Callouts point to specific features: 'Search the entire system for anything' points to the search bar; 'Notifications' points to the notification bell icon; 'Situations requiring attention' points to the 'Situations (16)' link; 'Tabs to navigate to detailed transaction' points to the 'Sales Management' tab; 'Built-in Support, Learning Assets and Community Access' points to the user profile 'KS'; 'Overview pages by line of business' points to the 'Overview' tile; and 'Quick access to the most important transactions' points to the 'Apps' section.

Search the entire system for anything

Notifications

Situations requiring attention

Search

Home

My Home Accounts Payable Master Data - Business Partners Master Data - Handling Units Order Fulfillment Management Sales Management Shipping

To Dos

Tasks (0) Situations (16)

This sales quotation is about to expire

The validity of this sales quotation ends in 999 days, and 0,00% of its net value has been referenced by sales orders. Check if you ne...

Situation created 1 month ago

This sales quotation is about to expire

The validity of this sales quotation ends in 999 days, and 0,00% of its net value has been referenced by sales orders. Check if you ne...

Situation created 1 month ago

This sales quotation is about to expire

The validity of this sales quotation ends in 28118 days, and 0,00% of its net value has been referenced by sales orders. Check if y...

Situation created 1 month ago

This sales quotation is about to expire

The validity of this sales quotation ends in 28118 days, and 0,00% of its net value has been referenced by sales orders. Check if y...

Situation created 1 month ago

This sales quotation is about to expire

The validity of this sales quotation ends in 28118 days, and 0,00% of its net value has been referenced by sales orders. Check if y...

Situation created 1 month ago

This sales quotation is about to expire

The validity of this sales quotation ends in 28118 days, and 0,00% of its net value has been referenced by sales orders. Check if y...

Situation created 1 month ago

Pages

Scaling the Heights of Business-to-Business Commerce with Digital Networks

Whether in supply chain management or aeronautic science, visibility and...

1 day ago

Overview

Suppliers

Supplier Invoices

Payments

Periodic Activities

Purchasing Rebates

Overview

Billing Processing

Apps

Favorites Recently Used Frequently Used

Sales Management Overview Track Execution

My Sales Overview

Delivery Performance Delivered as Requested

Sales Orders Demand Fulfillment

Pick Outbound Delivery

Track Sales Orders

Manage Billing Document Requests

Test Billing Document Request API

Create Billing Documents VF04

Create Billing Documents VF01

Quotation Conversion Rates Valid/Not Completed

Quick access to the most important transactions

Overview pages by line of business

Tabs to navigate to detailed transaction

Built-in Support, Learning Assets and Community Access

AI Discovery Workshop to jump-start your AI journey with SAP



GOAL

Jump-start your Business AI journey with SAP. Get clear insight into SAP's Business AI vision and strategy and how you can embed AI, directly into your business processes.



FORMAT

0.5 to 1 day, in our Experience Center in 's-Hertogenbosch, or at your location.



TARGET GROUP

You are on **GROW, RISE or you plan to go to RISE OR GROW.**



AUDIENCE

After an initial briefing call we jointly determine the selected business and IT audience for the workshop.



ANATOMY OF THE WORKSHOP

- Sharing our **SAP Business AI** Strategy & RISE with AI
- Understanding **your strategy and challenges**
- We present selected relevant **Business AI use cases** and on **Joule**, our cross-solution co-pilot
- **Ideation on AI use cases** and how they can be realized with SAP Business AI
- We jointly define **next steps**: how you can get started with Business AI today



WORKSHOP OUTCOME

A clear path forward for your AI use cases

- Full understanding of our Business AI offerings
- An understanding of which AI use cases are available today, relevant to your business and which are on the roadmap
- We establish a tailored AI roadmap, and an action plan with timelines and concrete step on how to get started with Business AI.

GET INSIGHTS IN...

SAP's Business AI Vision and Strategy

Joule as your cross-solution co-pilot

All current and future Embedded AI use cases

How to get started with Custom AI use cases

How SAP and Partners can get you started

CONTACT US

Contact us to jump-start your Business AI journey today!

Joost van Lankveld

Joost.vanlankveld@scheer-group.com

+31646414669



SAP Intelligente ERP

Industry Best Practices

Geoptimaliseerde user experience

Automatisering met AI



Cloud Innovatie Cyclus

Wereldwijd bereik

Uitbreidbaarheid en integratie



Ga aan de slag met innovatie

Blijf de concurrentie voor doordat je altijd de beschikking hebt over de laatste proces- en technologie innovaties



Zelf herstellend

Elke twee weken Hotfixes



Continue levering van nieuwe functies

Klanten ontvangen **maandelijks** nieuwe functies via updates die optioneel en niet-storend zijn.



Altijd up-to date

Grote updates **twee keer per jaar** bieden nieuwe functies die kunnen worden ingeschakeld wanneer u ze wilt gebruiken

February

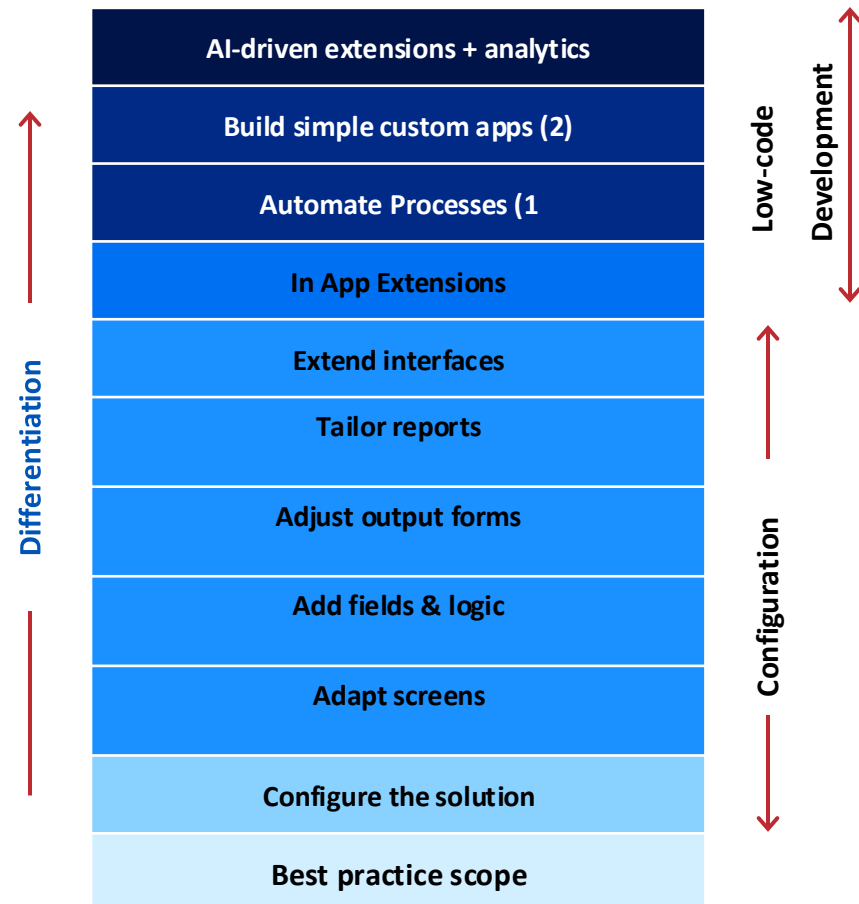
Release #1
(2502)

August

Release #2
(2508)

Differentiëren met uitbreidbaarheid

Behoud uw concurrentievoordeel zonder technische zware investeringen



(1) [SAP Process Automation Content](#)

(2) [SAP Build Content](#)

Een intelligent bedrijfsplatform volledig voorbereid op uitbreiding met Cloud-compatibele tools

Business Technology Platform Extensies naast S/4HANA bouwen

SAP Build Apps om eenvoudige no-code low-code extensies te bouwen

SAP Process Automation om processtappen te automatiseren

Embedded ABAP environment om de oplossing uit te breiden met in-stack ontwikkeltools die upgrades niet in de weg staan

Embedded Analytics - 6000+ reusable (CDS) Views. Stem de opgeleverde rapporten en KPI's af op uw behoeften

Extensibility tool velden toevoegen, de UX aanpassen, formulieren aanpassen, interfaces uitbreiden, workflows activeren

Central Business Configuration (CBC) om de organisatiestructuur te definiëren en de configuratie van processen te verfijnen



SAP Intelligente ERP

Industry Best Practices

Geoptimaliseerde user experience

Automatisering met AI



Cloud Innovatie Cyclus

Wereldwijd bereik

Uitbreidbaarheid en integratie



Vereenvoudigd Change Management

Methodologie en tools

Packaged (Activatie) Services

Een greenfield implementatie

is overstappen naar een vertrouwd nieuw huis



Frisse start

- Vereenvoudig door over te stappen naar een meer **gestandaardiseerde omgeving die wordt onderhouden door SAP**
- **Laat complexe verouderde configuraties en aanpassingen achter** die niet langer voldoen aan uw zakelijke behoeften



Neem essentiële zaken mee

- **Migreer uw essentiële** stam- en transactiegegevens
- **Neem bekende elementen** mee, zoals organisatiestructuren en kostenplaatsen
- **Bouw** uw onderscheidende verbeteringen op het gebied van concurrentie **met de beschikbare Cloud tools**



Snelle adoptie

- **Gebruikers adopteren de nieuwe UX snel** omdat ze bekend zijn met de terminologie, processen en belangrijke transacties
- Ze kunnen **profiteren van nieuwe functies** die worden aangedreven door geïntegreerde analyse en AI

Stap vol vertrouwen over naar de Cloud

Behoud het concurrentievoordeel

Hoeveel worden eigen Customizations nu echt gebruikt?

40%

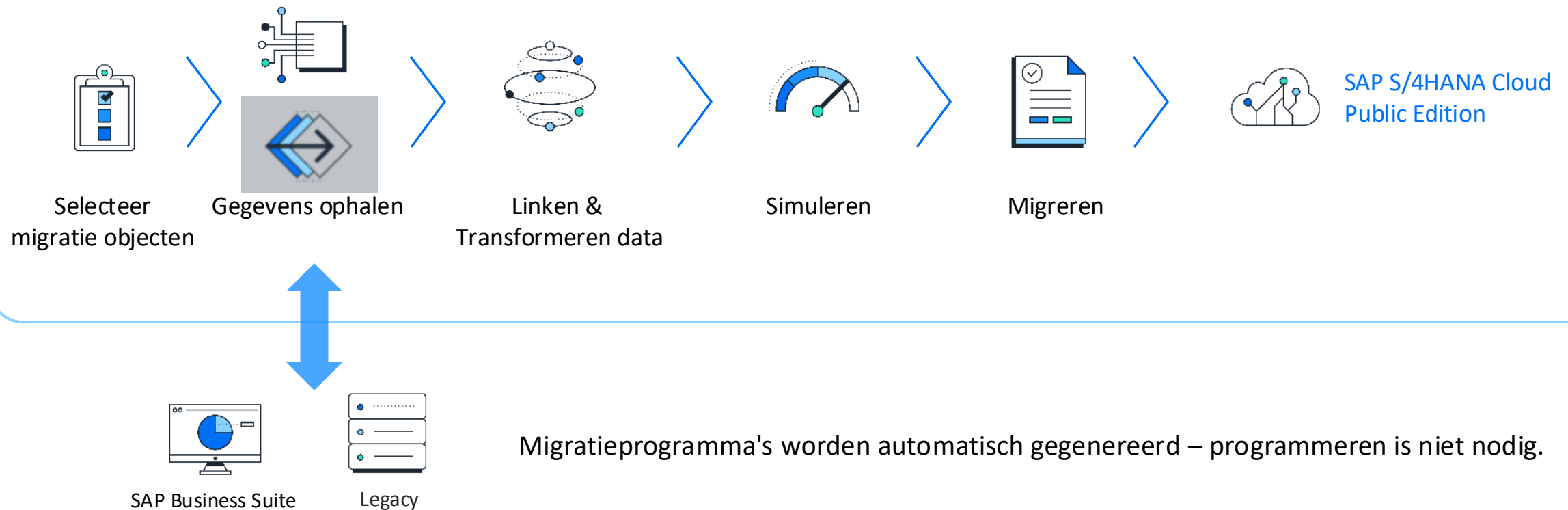
Gemiddeld wordt 60% van de op maat gemaakte ABAP niet gebruikt.

Van de overige 40% zal een deel overbodig zijn bij het adopteren van de nieuwe SAP best practices met embedded analytics en AI/ML.

Voor het overgebleven deel kunnen de unieke bedrijfsprocessen aangepast worden met key gebruiker aanpassingen, low-code & Pro-code side-by-side uitbreidingen.

Neem essentiële zaken mee Data Migratie proces met SAP S/4HANA Migration Cockpit

Nieuw in 2402: migratietool - Direct Transfer



SAP S/4HANA migratie cockpit – Direct Transfer Migratie Objecten

Op dit moment zijn de volgende migratieobjecten beschikbaar:

- Bank
- Business partner
- Characteristic
- Class
- CO – Cost center
- CO – Profit center
- Customer
- MM – Purchase scheduling agreement
- MM – Purchasing info record
- Object classification (general template)

- PM – Functional location
- PM – General maintenance task list
- PP – Material BOM
- PP – Production version
- PP – Routing
- Pricing condition (sales)
- Product
- QM – Master inspection characteristic
- Supplier



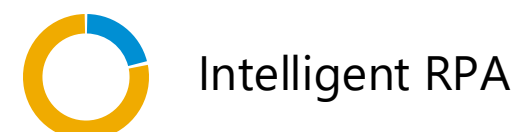
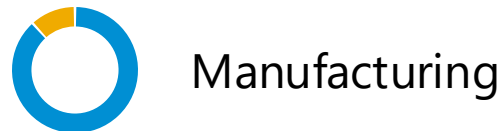
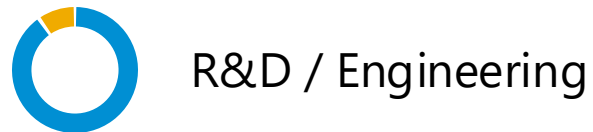
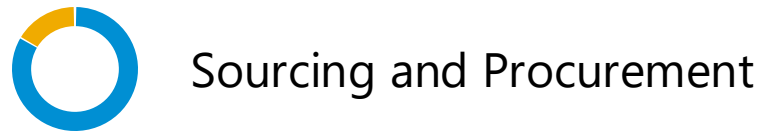
[List of all migration objects, see the SAP Help Portal - SAP S/4HANA Cloud Public Edition](#)

Gebruik voor andere migratieobjecten Migreer Data Objecten met “Staging Tables”.

Stap vol vertrouwen over naar de Cloud

Delta's die getraind moeten worden

Gemiddeld is er een delta van zo'n 20% te trainen



Existing knowledge
The delta

Agenda

Waarom?



1

S/4HANA Cloud?



2

Samenvatting!



3

Q&A



4

INTELLIGENTE SAP ERP CLOUD, PUBLIC EDITION... DOEN...!

28 | Scheer Webinar Special: Overstappen van SAP ECC naar de Public Edition

S/4HANA Cloud, Public Edition

- **State-of-the-Art intelligent ERP** voor continue business innovatie
- **Focus op verhogen productiviteit** met Insight-to-Action, ML en AI
- **Snelle implementatie met pre-configuratie** o.b.v. SAP Activate
- **Ingebouwde** tools (data migratie, testen, training en SAP helpdesk)
- **Automatische updates**
- **Betaal alleen voor wat je nodig hebt** met het FUE abonnement licentiemodel

**Verbeter efficiency
&
Voorkom verrassingen in kosten**

Wat zeggen onze klanten...

Flexibiliteit van modulaire ERP en
continue innovaties

Activeren en gaan!

Lage TCO

Openheid en Uitbreidbaarheid

Enthousiaste gebruikers!

Blij met de upgrade-informatie
en tooling

Ondersteunende tools (Activate,
CALM, CBC, EnableNow) voor
implementatie en beheer

Snelheid van implementatie



Wacht niet
totdat het te laat is...

... Start nu!

1. Bepaal de meerwaarde met een DDA
2. Maak de Business Case
3. Start ontwikkeling Cloud Mindset

Waarom Scheer!

- ✓ 7 jaar ervaring met S/4HANA Cloud, Public Edition
- ✓ In 2022 gekozen voor 100% focus op S/4HANA Cloud, public edition
- ✓ S/4HANA Public Cloud gecertificeerde Project Managers en Consultants
- ✓ Vele klantprojecten met Public Cloud uitgevoerd
- ✓ Diepgaande kennis en ervaring met analytics, integraties, extensies
- ✓ Pragmatische procesgerichte aanpak o.b.v. SAP Activate en SAP CALM
- ✓ Focus op benutten van "intelligent functionaliteit" in S/4HANA Public Cloud
- ✓ Oprichter van de VNSG "Special Interest Group" voor S/4HANA Public Cloud gebruikers

Agenda

Waarom?



1

S/4HANA Cloud?



2

Samenvatting!



3

Q&A



4

INTELLIGENTE SAP ERP CLOUD, PUBLIC EDITION... Q&A...

34 | Scheer Webinar Special: Overstappen van SAP ECC naar de Public Edition

Q & A

SAP S/4HANA Cloud, Public Edition

Schedule Webinar Specials



2025	Special
13 feb	Overstappen van SAP ECC naar de Public Edition
8 mei	Manufacturing Special
19 juni	Maatwerk in de Cloud, kan dat? Ja, zeker!



Expert



SAP S/4HANA Cloud,
public edition

YScheer
THE PROCESS EXPERTS

Thank you for your Attention!

scheer-nederland.nl / [.com](https://scheer-nederland.nl)