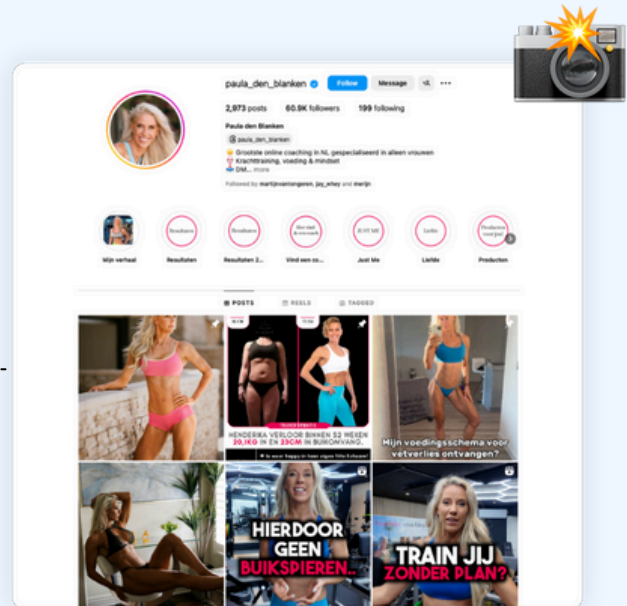


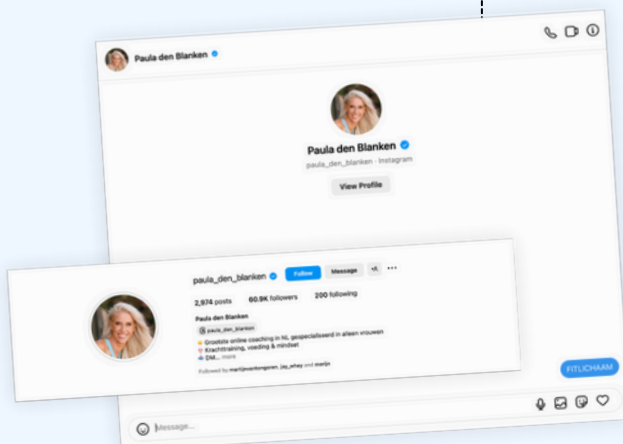
PAULA'S FUNNEL

van Paula den Blanken

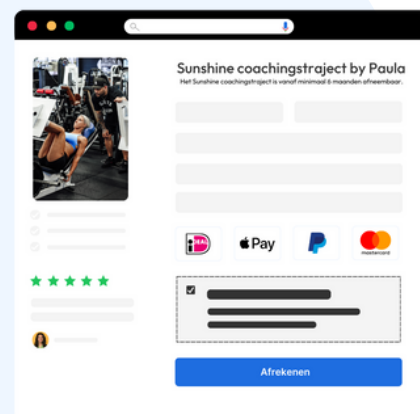
Zo bouwde Paula een
miljoenenbusiness met
één simpele funnel



1 Content



2 DM content



3 Ijzersterke betaalpagina

Product aanmaken

Factureringscyclus

Abonnement

Korting

Geen korting

Periode	Maandelijks	Per kwartaal	Per jaar
Uitgelicht	☒		
Standaardprijs	€150,-		

4 Abonnementen



Het systeem achter haar succes

Paula den Blanken heeft een krachtig en eenvoudig systeem ontwikkeld om haar online fitness programma's te verkopen. Geen ingewikkelde funnels, maar een persoonlijke en effectieve aanpak die keer op keer werkt.

Mensen ontdekken haar via Instagram en YouTube, raken geïnspireerd door haar content en sturen haar een DM. In dat gesprek checkt Paula of haar fitness-programma de juiste match is. Is dat zo? Dan stuurt ze ze direct door naar haar Plug&Pay-betaalpagina. Geen onnodige omwegen, gewoon een strakke route naar resultaat.

Deze PDF laat je stap voor stap zien hoe Paula haar funnel heeft opgezet en hoe jij dit kunt toepassen voor jouw eigen business.

Of je nu coach, ondernemer of dienstverlener bent, een goed werkende funnel kan het verschil maken tussen stilstand en groei.

Waarom is deze funnel zo krachtig?

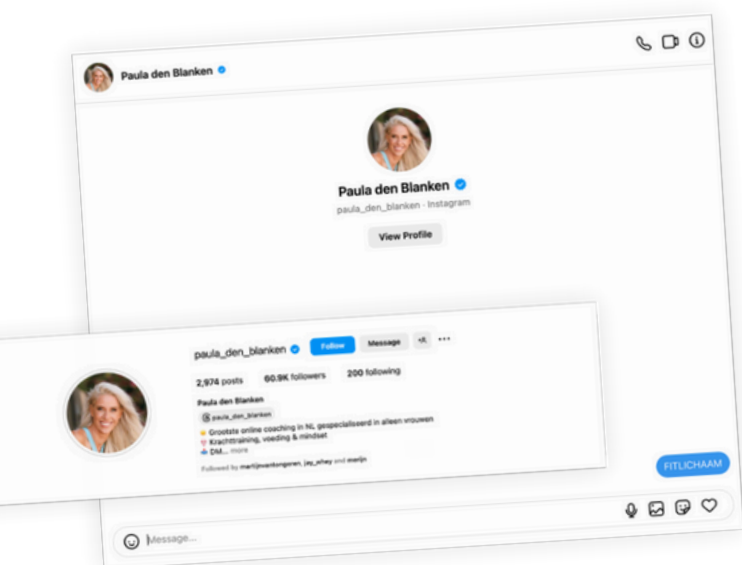
- **Organische klantenwerving:** Paula bereikt haar doelgroep via Instagram en YouTube, zonder afhankelijk te zijn van advertenties.
- **Persoonlijke aanpak via DM's:** Persoonlijk contact verhoogt vertrouwen en koopbereidheid.
- **Simpel en schaalbaar:** Focus op één funnel, geen andere afleidingen én maximale conversie.

Met deze PDF ontdek je stap-voor-stap hoe Paula haar funnel heeft opgezet en hoe jij dit kunt toepassen in jouw business. **Wil jij dit ook bereiken?** Lees verder en ontdek hoe je dit kunt realiseren! 🚀

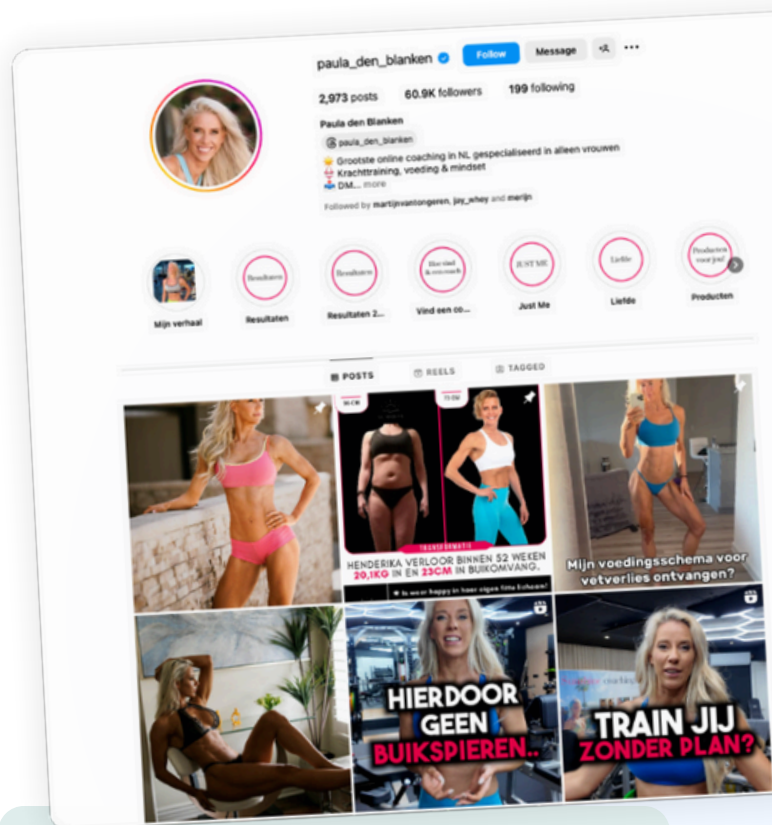
Stap 1 - Opvallen met content

Paula deelt dagelijks content op **Instagram, YouTube en TikTok**. En dat zijn echt niet altijd perfecte, gelikte video's. **Juist de échte verhalen, tips en inspirerende momenten doen het goed**. Mensen zoeken geen verkooppraatje, ze willen iemand die ze écht begrijpt en helpt.

Omdat Paula een band heeft opgebouwd met haar volgers, is de stap om haar een DM te sturen veel kleiner. En daar begint stap 2.



Tip! Gebruik voice-notes in je DM's. Dat is veel persoonlijker, sneller dan typen en ook nog eens mega effectief!



Tip! Wees niet bang om jezelf te laten zien. Deel je struggles, successen en ervaringen. Juist dat zorgt voor een band.

Stap 2 - DM contact

Krijgt Paula een DM? Dan begint het echte gesprek. Geen 'gemaakt' verkooppraatje, maar écht luisteren, meedenken en kijken of haar programma past. Zo niet? Dan zal ze het programma ook niet pitchen.

Mensen willen zich gehoord voelen. Door vragen te stellen en advies te geven, ontstaat er vertrouwen. En als het goed voelt? **Hup, de Plug&Pay-link van de betaalpagina erin en starten maar.**

Stap 3 - Ijzersterke betaalpagina

Tijd om af te rekenen! Zodra iemand klaar is om te starten, stuurt Paula de Plug&Pay-link. Geen onnodige stappen, maar gewoon naar de betaalpagina en direct starten met de fitness-coaching.

De betaalpagina is kort en krachtig:

- ✓ Duidelijke omschrijving van wat ze krijgen.
- ✓ Eenvoudige betaalopties, zodat niemand afhaakt.
- ✓ Bonussen of extra's om twijfelaars over de streep te trekken.



Tip! Voeg een kassakoopje toe op je betaalpagina. Bijvoorbeeld een extra training of VIP-coaching voor een kleine meerprijs. Veel klanten vinken dit kassakoopje aan



The mockup shows a payment page for 'Sunshine coachingstraject by Paula'. It features a header with a search bar and a navigation bar. The main content area includes a photo of a woman working out, a list of checkboxes, a five-star rating, and a payment section with logos for iDEAL, Apple Pay, PayPal, and Mastercard. A large blue button at the bottom is labeled 'Afrekenen'.

Product aanmaken

Stap 4 - Abonnementen

Paula's coachingtrajecten werken op abonnementsbasis. Dit zorgt niet alleen voor stabiele inkomsten, maar vooral voor blijvende impact op haar klanten.

Klanten betalen eenvoudig via Plug&Pay, zonder gedoe met opzeggingen of betalingsproblemen. Zo kan Paula zich volledig focussen op wat écht telt: **haar klanten helpen groeien**.

Factureringscyclus

Abonnement

Korting

Geen korting

Periode	Maandelijks	Per kwartaal	Per jaar
Uitgelicht	☒		
Standaardprijs	€150,-		

Tip! Zorg dat je abonnementen eenvoudig en aantrekkelijk zijn. Maak het klanten makkelijk om in te stappen én door te blijven gaan – zonder gedoe! 🙌

Takeaways

- **Wees zichtbaar met persoonlijke content:** Gebruik Instagram, YouTube en TikTok om te inspireren en je expertise te delen. Geen perfecte video's nodig, gewoon echt en herkenbaar.
- **Bouw vertrouwen via DM's:** Mensen kopen niet van bedrijven, maar van mensen. Door échte gesprekken te voeren, creëer je een connectie en maak je verkopen zonder te 'verkopen'.
- **Kies voor een schaalbaar business-model:** Met abonnementen creëer je terugkerende inkomsten én blijvende impact. Hoe langer klanten blijven, hoe groter hun transformatie én jouw omzet.

NU BEN JIJ AAN DE BEURT!



Stap 1 (Content)

In deze stap draait alles om de aandacht winnen van je doelgroep met creatieve en authentieke video's.

Wie is jouw ideale klant en welke boodschap raakt hen echt?

Welke verhalen of ervaringen kun je delen om een echte connectie te maken?

Wat zijn veelgestelde vragen of problemen van jouw doelgroep waar jij antwoord op kunt geven in je video's?

Wat is jouw duidelijke call-to-action waarmee je kijkers aanspoort tot actie?

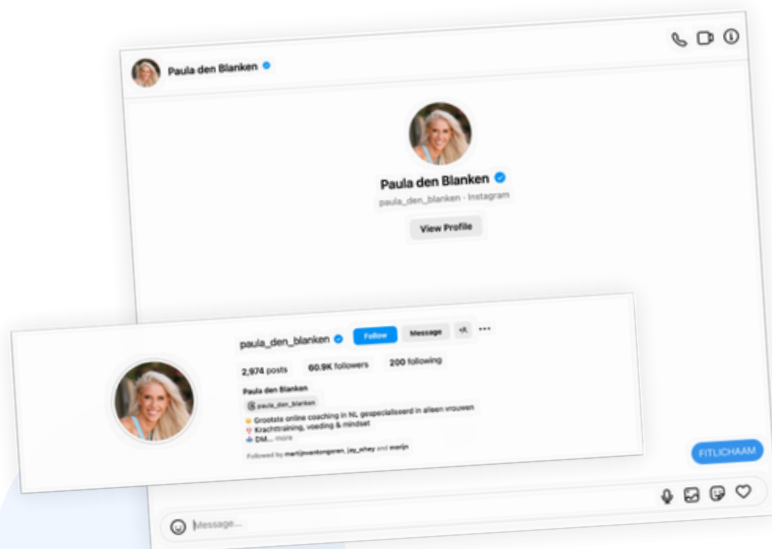


Stap 2 (DM contact)

Mensen kopen van mensen. Jouw doel is om een gesprek te starten en vertrouwen op te bouwen.

Welke vragen kun je stellen om erachter te komen wat iemand écht nodig heeft?

Hoe ga je om met twijfels of bezwaren?



Hoe maak je het gesprek persoonlijk en waardevol? Zonder dat iemand altijd iets hoeft te kopen.

Wat is jouw manier om mensen op een natuurlijke manier door te sturen naar je aanbod?



Stap 3 (Betaalpagina)

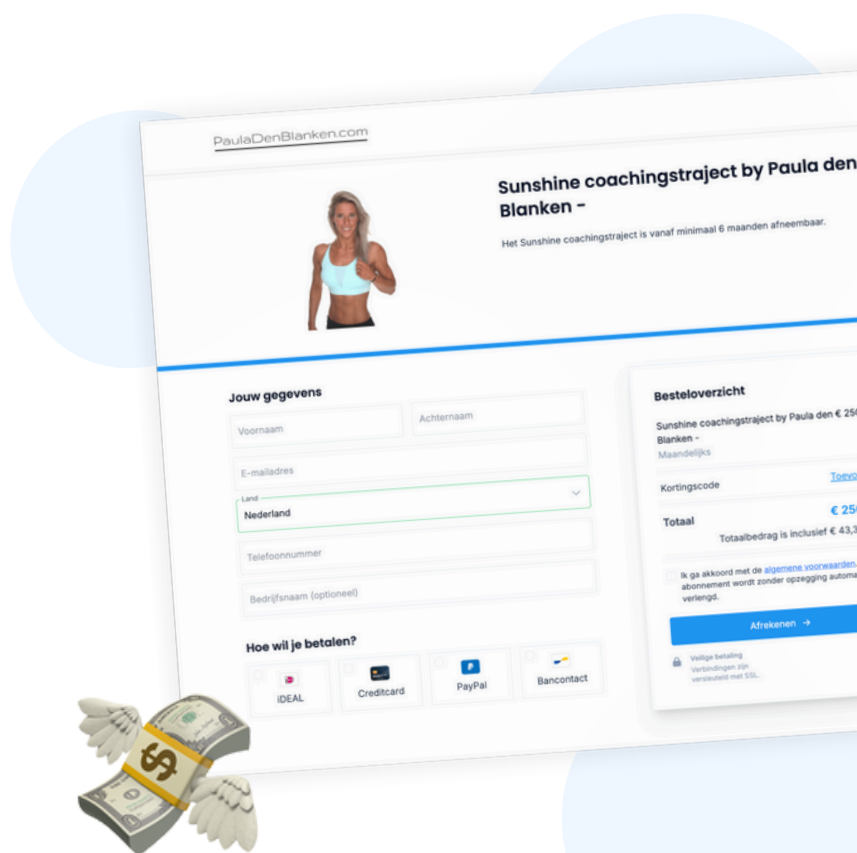
Een klant die wil kopen, wil geen lange route doorlopen. Zorg ervoor dat de weg naar betaling simpel, snel en duidelijk is.

Hoe zorg je voor een duidelijke en overzichtelijke betaalpagina?

Hoe zorg je ervoor dat klanten meteen een 'ja' voelen? (Bijvoorbeeld door een beperkte beschikbaarheid)

Wat kun je laten zien waardoor klanten zich zekerder voelen? (Denk aan reviews of ervaringen van anderen)

Welke woorden geven een gevoel van vertrouwen en gemak?





Stap 4 (Abonnementen)

Wil je een stabiele inkomstenstroom en klanten die blijven? Dan is een abonnementsmodel goud waard.

Hoe kun je van jouw aanbod een abonnement maken?

Welke voordelen of extra's kun je bieden om klanten langer te laten blijven?

Hoe kun je klanten een gevoel van zekerheid geven, bijvoorbeeld met een eenvoudige opzegoptie?

Periode	Maandelijks	Per kwartaal	Per jaar
Uitgelicht	☒	☐	☐
Standaardprijs	€150,-		

Hoe kun je ervoor zorgen dat dit abonnement onmisbaar is voor jouw doelgroep?

Met deze vragen reflecteer je niet alleen op de case van Paula, maar bouw je ook actief aan je eigen funnel. Stel jezelf deze vragen bij elke stap en **ontdek hoe jij jouw funnel zo effectief mogelijk kunt maken!**

NU IS HET TIJD OM...

je eigen salesfunnel online te zetten 🚀

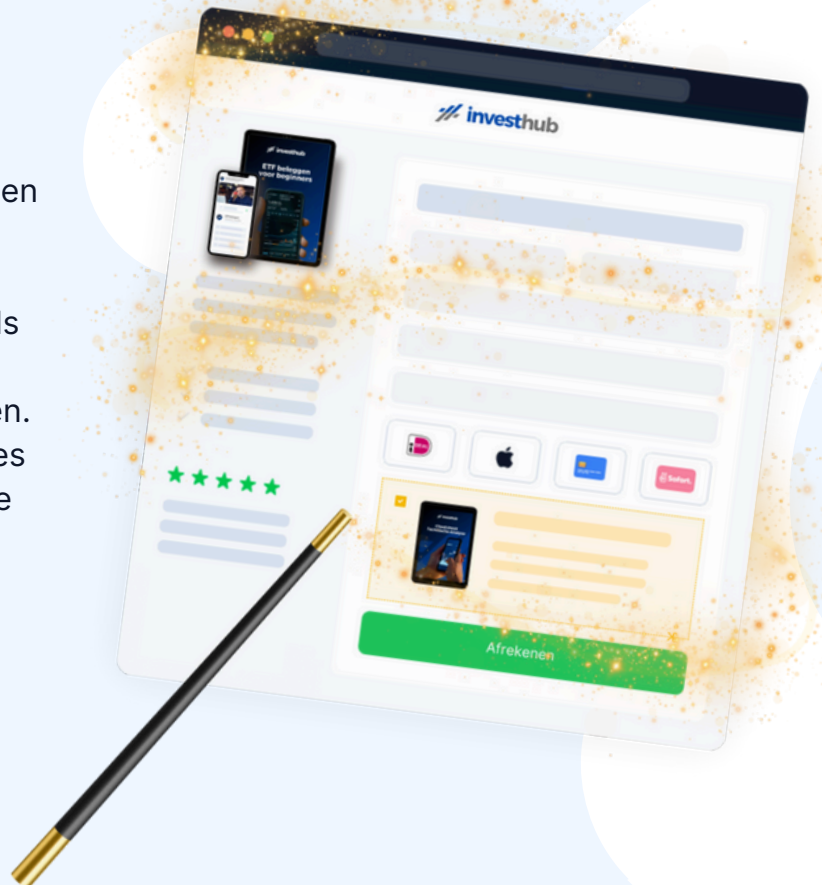
Je hebt nu ongetwijfeld een hoofd vol inspiratie en ideeën na het doorbladeren van deze casestudy. Het is tijd om die inspiratie om te zetten in actie!

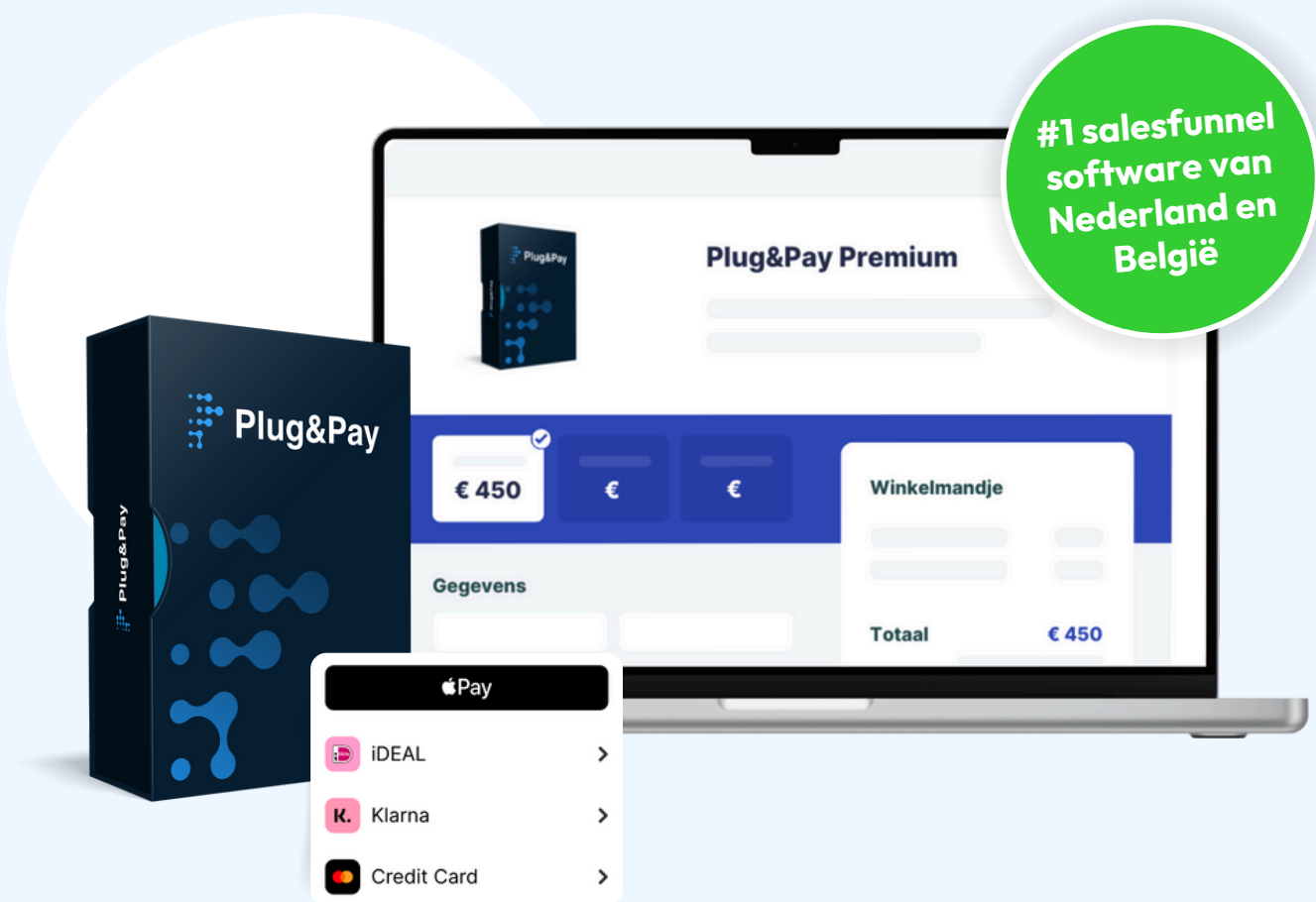
Of je nu een cursus, coaching, fysiek product, evenement of abonnement aanbiedt, wij willen niets liever dan zien dat jij een online bedrijf bouwt waar je trots op bent.

We nodigen je uit om Plug&Pay nu gratis uit te proberen en zelf te ervaren hoe eenvoudig het is.

Je salesfunnel online zetten kan al in slechts 5 minuten

De technische kant van het opzetten van een funnel overweldigend kan lijken. Daarom hebben wij een platform ontwikkeld dat je alle tools biedt die je nodig hebt om snel en eenvoudig je funnel online te zetten. Met kant-en-klare pagina templates en een handige AI-assistent, kun je zonder technische kennis of marketingervaring aan de slag. Zelfs je teksten worden voor je geschreven!





MaaK van jouw website een online marketingmachine

Met Plug&Pay automatiseer je jouw online verkopen, terwijl jij geniet van een flinke boost in omzet. Binnen no-time kun je jouw aanbod aan de wereld presenteren en betalingen ontvangen - en dat allemaal in slechts 5 minuten!

1. Lanceer en verkoop jouw product online
2. Maak je website, betaalpagina's en upsells
3. Voor eenmalige aankopen, offertes én abonnementen

We nodigen je uit om Plug&Pay nu gratis uit te proberen en zelf te ervaren hoe eenvoudig het is.

Met al deze inspiratie én Plug&Pay als tool om jouw funnel online te zetten, staat niets jouw succes nog in de weg.

Heel veel succes!

Tonny Loorbach & Martijn van Tongeren

**Probeer gratis via
plugandpay.nl/trial**

