



Opdrachten

Zorg ervoor dat jouw klantwaarde deze maand nog stijgt! Kun jij je vinden in een of meerdere van de upsell mogelijkheden, start deze maand nog!

PS

Zet de gedachten “ik wil niet meer verdienen aan mijn klant” uit je hoofd. Als jij achter de producten staat, dan mag je dit jezelf gunnen. Hoe gezonder jouw financiële business is, hoe meer impact jij kunt maken voor deze en vele andere klanten. Bedrijven geven commissies weg, omdat ze zien wat de kracht is van delen. Wanneer iedereen verdient, wordt iedereen er beter van.

Opdrachten

- Duik in jouw netwerk en kijk met welke partijen je momenteel samenwerkt maar wellicht nog geen upsell mogelijkheden mee hebt;
- Kijk in jouw klantenbestand en kijk of hier samenwerkingsmogelijkheden zijn. Vaak liggen de mogelijkheden voor het oprapen;
- Steun lokale ondernemers en ga langs om het gesprek aan te gaan. Zijn jullie een match en kan dit een toegevoegde waarde zijn voor jouw klanten? Sla de handen dan in een!
- Schrijf de meest gestelde vragen (en vaak ook jouw adviezen) op. Wanneer er vraag is naar producten of diensten, is het tijd om hier partners voor te vinden.