

## SALES EN PROJECT COÖRDINATOR (SR.)

### Ben jij iemand die graag de verbinding zoekt én dingen voor elkaar krijgt?

Bij Mentaal Vitaal Sterk (locatie Venlo/Roermond) zijn we op zoek naar een Sales & Project Coördinator die van aanpakken weet. Iemand die het leuk vindt om met bedrijven in gesprek te gaan, goed luistert naar hun uitdagingen en samen zoekt naar de beste oplossing. In deze rol ga je aan de slag met het opbouwen van relaties, het vinden van nieuwe kansen en het begeleiden van projecten. Je zorgt ervoor dat alles soepel loopt: van het eerste gesprek tot het organiseren van inspirerende sessies en trainingen. Je krijgt de vrijheid om je eigen ideeën in te brengen en écht impact te maken bij onze klanten.

### Wil jij samen met ons bijdragen aan sterkere mensen en sterkere bedrijven? Lees dan verder!

De functie omvat de volgende taken en verantwoordelijkheden:

#### Sales en Klantbeheer (70%)

- Je bouwt actief een netwerk op en legt contact met HR-managers, directieleden en andere besluitvormers binnen bedrijven.
- Je initieert gesprekken met potentiële klanten om zakelijke uitdagingen en behoeften in kaart te brengen.
- Je vertaalt deze behoeften naar een op maat gemaakte invulling van onze programma's, gebaseerd op de E.V.O.L.V.E.-methode.
- Je begeleidt het gehele salesproces: van het leggen van het eerste contact tot het sluiten van de deal en het onderhouden van langdurige relaties.
- Je organiseert klantgerichte evenementen, zoals ontbijtsessies en gasttrainingen, en vertegenwoordigt Mentaal Vitaal Sterk op beurzen en bijeenkomsten.
- Samen met onze marketingafdeling ontwikkel je campagnes en presentaties die bedrijven aanspreken en inspireren.

#### Projectorganisatie en Coördinatie (30%)

- Je coördineert trainingstrajecten en maatwerkprogramma's, inclusief planning en communicatie.
- Je bewaakt de voortgang, kwaliteit en klanttevredenheid van projecten, in nauwe samenwerking met trainers en klanten.
- Je speelt een actieve rol in het verbeteren en standaardiseren van interne processen rondom sales en projectmanagement, passend bij de groei van onze organisatie.
- Je ondersteunt strategische projecten binnen Onlive Learning Solutions en zorgt dat deze naadloos aansluiten op onze visie en aanpak.

### Zie jij jezelf al in het professionele en gedreven team van Mentaal Vitaal Sterk werken?

We gaan graag met je in gesprek als je onderstaande skills kunt afvinken:

- Je hebt een energieke, verbindende persoonlijkheid die kansen ziet én benut.
- Je bent iemand die graag samenwerkt, positief is en andere inspireert met een open en creatieve blik.
- Je hebt een goed gevoel voor zakelijke behoeften en weet deze te vertalen naar praktische oplossingen.
- Je communiceert sterk, werkt zelfstandig en weet hoe je mensen in beweging krijgt.

- Je bent enthousiast, proactief en georganiseerd.
- Je hebt interesse in gedragsverandering, leren en ontwikkelen en mentale weerbaarheid.
- Je hebt ervaring met zakelijke evenementen en basiskennis van AI is een pré.
- Je bent 32 tot 40 uur beschikbaar.
- Je hebt ervaring met zakelijke evenementen en basiskennis van AI is een pré.
- Je hebt HBO werk- en denkniveau.
- Je hebt minimaal 5 jaar ervaring in een commerciële of adviserende rol in de zakelijke markt.

## **BENIEUWD WIE WIJ ZIJN?**

Mentaal Vitaal Sterk, onderdeel van de Gilde BT-groep, ondersteunt bedrijven bij het versterken van mentale weerbaarheid en duurzame inzetbaarheid van medewerkers. Met onze unieke E.V.O.L.V.E.-methode helpen we organisaties gedragsverandering te realiseren en eigenaarschap binnen teams te vergroten. Samen met **Onlive Learning Solutions** ontwikkelen we leeroplossingen die aansluiten op de specifieke uitdagingen van onze klanten. Door maatwerk en een praktijkgerichte aanpak maken we gedragsverandering toepasbaar en effectief.

Voor de verdere groei van onze organisatie zoeken we een enthousiaste **Sales en project coördinator (Sr.)** die graag ondersteunt in sales en projectmanagement en zich wil ontwikkelen in een dynamische omgeving.

Check [www.mentaalvitaalsterk.nl](http://www.mentaalvitaalsterk.nl) voor een eerste kennismaking.

Wat je daar niet leest is dat bij ons het **FIRE** principe centraal staat. Dit vraagt wellicht enige uitleg:

### **FUN**

We worden enthousiast van de dingen die we doen en hebben hier ook veel plezier in. Of dit nu gaat om het scoren van een nieuwe klant, een mogelijke nieuwe samenwerking of in de onderlinge samenwerking met collega's. Op deze manier blijven we gemotiveerd en komen we met plezier naar het werk.

### **INSPIRATIE**

Bij ons krijg je de vrijheid om nieuwe ideeën aan te dragen, een eigen draai te geven aan je functie en jezelf in een korte termijn te ontwikkelen. Wij zijn als bedrijf continu bezig met innovatie en het verbeteren van ons bedrijf en onszelf. Dit doen we door om te denken en te denken in mogelijkheden in plaats van problemen. Waar een wil is, is een weg!

### **RESULTAAT**

We streven naar succes en willen altijd het beste resultaat neerzetten. We gaan hierbij uit van de win-win-win situatie. Win voor de klant van de klant (de eindgebruikers), win voor de klant en win voor ons als bedrijf. Wij zijn pas tevreden als de klant van onze klant tevreden is.

### **ENERGIE**

Wij zijn een energieke organisatie die graag dingen onderneemt met het personeel. Denk hierbij aan spectaculaire buitenlandse tripjes, teambuildingsactiviteiten en feestavonden maar ook gezamenlijke sportactiviteiten zoals padel, zaalvoetbal, beachvolleybal etc.

Door al deze activiteiten krijgen wij als bedrijf weer extra energie om keihard te knallen en net dat stapje extra te zetten.

**Wij zorgen graag goed voor onze medewerkers. Dat vertaalt zich in:**

- ★ Een uitdagende rol in een organisatie die volop in beweging is.
- ★ Salaris tussen €3.400 en €4.000 per maand (afhankelijk van ervaring).
- ★ Flexibele werktijden en mogelijkheid tot deels thuiswerken (incl. thuiswerkvergoeding).
- ★ Mogelijkheid tot collectiviteitsvoordeel op een aantal verzekeringen.
- ★ Aantrekkelijke pensioenregeling.
- ★ 28 verlofdagen op basis van een fulltime dienstverband.
- ★ Ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling.
- ★ Een team dat graag samenwerkt om impact te maken.

## **ENTHOUSIAST?**

Heb je vragen? Neem contact op met Sjoerd Somers via 06-15876467 of [s.somers@mentaalvitaalsterk.nl](mailto:s.somers@mentaalvitaalsterk.nl).

Stuur je motivatie en CV naar [info@mentaalvitaalsterk.nl](mailto:info@mentaalvitaalsterk.nl). En wie weet drinken wij binnenkort een kop koffie of thee samen!