



## HET PROBLEEM:

- Geen ervaring met ondernemen
- Daardoor niet weten hoe ze haar bedrijf groter kon maken
- Geen team, zelf de vakvrouw en het bedrijf
- Uurtje factuurtje (€25) factureren

## HET GEWENSTE RESULTAAT:

- Een groot bedrijf neerzetten
- Next level gaan met het bedrijf en omzet
- Een team opbouwen

## BEGINSTAND TEAM EN BEDRIJF VOORAFGAANDE TRAJECT:

Iris

## DE GROOTSTE VERANDERING:

"Ik heb geleerd hoeveel invloed je eigenlijk hebt op de uitkomst met de juiste mindset. Bijvoorbeeld als je tegen jezelf zegt: 'ik ga deze maand de 20K halen'. Je kunt dan niet achteroverleunen en genieten van het mooie weer. Je moet er ook écht iets voor doen en niet afwachten of 'wel zien hoe het loopt'. Dan gaat er never nooit iets gebeuren.

Daarnaast moet je ook altijd gewoon gefocust zijn op je doel en je doel ook echt voor ogen hebben. Al is het maar voor een maand: je moet weten wat je wil, anders kom je er nooit. Misschien ooit wel een keer, maar waarschijnlijk niet."

## HET BEDRIJF:

Professionals in Design

## DE ONDERNEMER(S):

Iris Dorrestein



## HET BEHAALDE RESULTAAT:

Ik was laatst met Jeanet aan het terugkijken op mijn geldzaken. Vorige maand (precies één jaar geleden) had ik 1600 euro omgezet waar ik toen heel blij mee was. Ja en nu is het al snel 16000 euro, dus dat is wel een flinke stap. Toen was het iets van 1000 euro dat standaard binnenkwam elke maand. Nu is dat sowieso 10K en het wordt alleen maar meer!

Deze maand gaan we weer de 20K aantikken. Afgelopen maand was het wat minder, want het ligt eraan hoe erg ik mijn best doe. Toen ik 2 maanden geleden de 26K had gehaald ging ik die maand erna achteroverleunen. Ik dacht: 'o, dat kan ik nu wel'. Nou dus niet... Toen was het 13k ofzo, maar deze maand ben ik weer hard aan het werken dus, als het goed is, ga ik vandaag de factuur versturen dat ik aan de 20K zit. Daarnaast heb ik een groot team om me heen verzameld van 5 vaste medewerkers, waaronder een projectmanager waardoor ik zelf misbaar ben in mijn bedrijf."

## BEZWAAR VOORAFGAANDE TRAJECT:

Ik wist direct dat ik coaching moest hebben omdat ik net van school kwam en geen ervaring had in ondernemen. Maar ik vond het heel veel geld om te betalen voor de coaching. Daar heb ik wel even over lopen zweten. Maar het is het dubbel en dwars waard!

## TYPE LSOB TRAJECT:

1 op 1 coaching met Jeanet

## START EN EIND PERIODE TRAJECT:

Augustus 2018- Maart 2021 (2,5 jaar)

## QUOTE VAN DE ONDERNEMER:

"Het mooie van afgelopen jaar is dat alles nu veel sneller gaat omdat ik heb leren ondernemen."