



## HET PROBLEEM:

- Een verlies gedraaid van €45.000
- Sales zat er niet in en geen consistent verkoopverhaal
- Geen personeel meer, alleen Charlotte nog over
- Charlotte dacht dat ze moest stoppen met het bedrijf
- Niet productief werken

## HET GEWENSTE RESULTAAT:

- Opnieuw een bedrijfsbasis bouwen
- Geen verlies, maar winst draaien
- Weer personeel aannemen
- Vrijheid voelen

## BEGINSTAND TEAM EN BEDRIJF VOORAFGAANDE TRAJECT:

Alleen Charlotte

## DE GROOTSTE VERANDERING:

"De grootste verandering in mijzelf is mijn manier van denken, mijn mindset. Maar ook het leiden van een vrij leven. Vrijheid om me te richten op sales en de groei van mijn bedrijf. Maar ook vrijheid om meer tijd met mijn gezin door te brengen. Ik voel veel meer innerlijke rust. Veel meer vertrouwen dat het goed komt. De juiste stappen zetten. Veel sneller beslissingen neem. Als iets niet goed gaat onderneem ik direct actie. Samenwerkingen met mensen in mijn bedrijf stuur ik veel sneller bij. Ik hak knopen door, ben doelgericht en zit mezelf niet meer in de weg.

Ook ben ik in mijn bedrijf veel consequenter geworden op salesvlak. Waar ik voorheen soms wekenlang niets aan sales deed, geen proactieve calls deed, gaat er nu geen week voorbij zonder proactieve calls. Zowel sales als het team (opnieuw) opbouwen, beide vanuit een goede strategie, maken het verschil in de bedrijfsgroei."

## HET BEDRIJF:

HaRvest.be

## DE ONDERNEMER(S):

Charlotte



## HET BEHAALDE RESULTAAT:

"Halverwege 2018 werd de conclusie getrokken dat het boekjaar ervoor eindigde met -€45.000 euro, geen mensen meer in mijn team, een grote druk en de wil om overal mee te stoppen. Eind 2018; na 6 maanden samenwerken met LSOB, eindigde met €60.000 euro pure winst, een nieuw goed samenwerkend team, vrijheid, rust en ontspanning, veel meer tijd voor mijn gezin en de innerlijke rust dat alles werkt. Ook op mijn rekeningen staat er nu structureel ruim voldoende geld, werk ik met profit first en heb ik de strategie om constant verder te groeien. Financieel is er eindelijk rust. En zo ook op alle andere vlakken.  
Een hele ommezwaai. Ik ben super tevreden dat ik jullie op het juiste moment tegenkwam en dat er zo veel veranderd is. Ik weet niet hoe het anders gelopen was. Jullie hebben gezorgd dat er een heel grote ommezwaai in mijn manier van denken en handelen. En daarmee in het resultaat op ieder vlak van mijn leven."

## BEZWAAR VOORAFGAANDE TRAJECT:

Ik zag alleen maar doemscenario's, dacht dat het bedrijf al niet meer te redden was. Ik was al aan het kijken naar banen in loondienst omdat ik niet zag hoe het nog goed moest komen. Ik had weinig vertrouwen in het bedrijf en het herstel.

## TYPE LSOB TRAJECT:

1 op 1 coaching met Jeanet

## START EN EIND PERIODE TRAJECT:

Juli 2018-December 2019 (1,5 jaar)

## QUOTE VAN DE ONDERNEMER:

"Door de coaching heb ik nu zo veel meer vrijheid! Het bedrijf leunt nu niet meer volledig op mij, mijn financiële positie laat dit toe en mijn manier van denken en handelen als leider groeit naar het niveau dat nodig is."