



Joet：中国与欧洲汽车行业之间不可或缺的桥梁

汽车行业正以前所未有的速度发生变化。新技术、电动出行、数字化和可持续解决方案正在重塑整个市场。在这一动态环境中，**Joet 是中国汽车企业在欧洲实现成功的战略合作伙伴**。我们在汽车价值链的各个环节拥有**丰富经验**：从进口与出口、采购与物流，到 IT、数据分析、自动化、市场营销、销售以及研发。通过与 **Pon Automotive、Stoneridge 和 Brink（前 Thule）** 等国际合作伙伴的长期合作，我们积累了深厚的专业知识和实践经验，并将其应用于客户的每一个项目。

作为 Joet，我们的使命是**搭建中国与欧洲之间的桥梁**。以荷兰为中心——欧洲的物流枢纽——我们帮助中国企业拓展国际业务。我们的重点市场包括**德国——汽车工业的发源地——、英国和法国**，同时也支持其他欧洲国家和语言市场。我们确保中国的创新和技术能够**精准、高效地落地欧洲市场**。

中欧之间的汽车贸易正在呈指数级增长。自 2019 年以来，中国已成为欧盟最大的汽车供应国，进口增长率接近 **1,600%**。尤其是**电动汽车** 领域，中国品牌迅速崛起，即使面临欧洲进口关税，

其市场份额仍超过 **10%**。同时，中国汽车零部件出口也大幅增长，通过跨境电商实现了超过 **40%** 的增幅。欧洲对中国的**电池、零部件和技术** 依赖日益加深，这也凸显了战略合作的重要性。

如今的汽车行业不仅仅关乎车辆本身，而是**完整的出行解决方案**。从智能软件和数字化服务，到电池技术、智能互联汽车及可持续供应链——企业的成功依赖于创新、速度和精确执行。我们在**数字化、数据驱动的流程管理和创新产品开发** 方面的专业能力，使我们能够帮助中国汽车企业将创新成果真正**落地于欧洲市场**。

我们不仅是传统服务提供商，更是**战略合作伙伴**，能够提供思路、连接资源并全程指导。凭借在荷兰的社会参与以及在欧洲的广泛网络，我们深刻理解当地市场环境，并明白如何建立信任与合作关系。这使 Joet 成为中国汽车企业在欧洲实现**可持续增长**的理想伙伴。

凭借对**完整价值链**的丰富经验，Joet 可以支持企业在欧洲市场的每一个环节：从市场准入、合规到本地化优化和运营流程。我们确保产品和技术与**欧洲市场无缝对接**

，并打造战略合作伙伴关系，从而加速创新和业务增长。与 Joet 合作，国际扩张不再是挑战，而是**突破边界、引领未来出行的机遇**。

Youri Hazeleger
joet@joet.nl