

Tof dat je er bent! Dit betekent dat je echt wilt knallen en een echt gemotiveerd persoon bent. Wist je dat slechts 15% van de mensen zo gemotiveerd is en dit stappenplan heeft ontvangen....?

Nadat je dit stappenplan bekeken hebt weet je **exact de stappen die je moet zetten om een goede business als social media manager neer te zetten.**

Let op: In dit stappenplan staat exact wat je moet doen, voer je 1 stap niet of niet goed uit, dan is het behalen van succes op langer termijn onmogelijk!

Laten we van start gaan.

1. Bedenk een bedrijfsnaam en een bijpassend logo. Dit is best belangrijk omdat je echt een bedrijf neer gaat zetten die uit eindelijk automatisch moet gaan zorgen voor klanten. Dit doe je door een goede naam en een logo die zorgt voor herkenning en vertrouwen.
2. Maak social media aan voor je bedrijf en deel waardevolle informatie over social media zodat je kennis overbrengt. Maak zeker Instagram, Facebook en LinkedIn aan. TikTok is optioneel.
3. Schrijf je in bij de KVK (zeker als je veel ambities hebt, daarnaast wil je klant vaak betalen door middel van een factuur).

4. Zorg dat je alles weet over Instagram, Facebook, TikTok en LinkedIn. **Als dit niet zo is of niet goed genoeg is zullen je resultaten slecht zijn** en zullen je klanten bij je weglopen.
5. Als dat allemaal goed staat en je over de juiste kennis bezit kan je je prijzen gaan berekenen. Ga je met pakketten werken? Of ga je in uren rekenen? Wat worden je tarieven en welke diensten voer je voor welk geldbedrag uit?
6. Ga op zoek naar klanten. **Zorg voor een goede strategie** waarmee je aan klanten gaat komen en ze uit eindelijk **automatisch** naar jou toekomen.
7. Maak een afspraak en een bijbehorende offerte. Als deze akkoord is leg je afspraken vast in een contractje (jezelf indekken).
8. Ga aan de slag en **houd de klant tevreden** zodat degene lang klant blijft en je dus **iedere maand op dat inkomen** kan rekenen.
9. Als je meerdere klanten hebt en groter wilt worden kan je gaan automatiseren, een team gaan bouwen en gaan opschalen. Op deze manier kan je daadwerkelijk **financieel onafhankelijk** worden. De automatisering en/of je team doen het meeste werk & jij kan lekker doorzoeken naar klanten en met je business bezig zijn!

Dit is letterlijk hoe ik en vele studenten hun SMM business in een paar weken hebben opgebouwd. Ik heb er echter wel wat langer over gedaan omdat ik geen flauw idee had wat ik aan het doen was. (Even een binnenpretje haha).

Maar lucky you! Jij weet het nu voor een groot deel wel ;)

Let me know wat je van de mini cursus & van dit stappenplan vond.

Ik vind het sowieso leuk om met je te connecten dus vergeet me vooral geen DM op Instagram te sturen! (@ilsekwant_)

Spreek je snel!

Ilse Kwant