

De stappen om geld te verdienen of je omzet te verhogen met social media.

Hoe ik nu leef door geld wat ik verdien met mijn telefoon..



In dit stappenplan geef ik je de exacte stappen die ik nam om te leven van het geld wat ik verdien via mijn telefoon.

Ik heb dit nog nooit eerder zomaar onthuld, zorg daarom dat je je aandacht er goed bijhoudt!

O, en als je dit stappenplan straks hebt gelezen heb ik iets extra's voor je! Meer hier over lees je onder aan deze PDF.

Laten we van start gaan....

Ik verdien mijn geld door met social media, voornamelijk met Instagram.

Je moet voor je verder gaat het aantal volgers dat je hebt of “zou moeten hebben” even loslaten.

Als jij de juiste mensen bereikt, dus mensen die echt geïnteresseerd zijn, kun je zo het dubbele verdienen als iemand die 2x of zelfs 10x zo veel volgers heeft.

Dit was direct stap 1.

Een goed aanbod

Stel je voor, je bent een personal trainer of je plaatst veel over gezond eten en trainen op je socials. Wat je doet is mensen helpen afvallen of aankomen en mensen inspireren via social media. Je wilt het liefst zo veel mogelijk mensen helpen in een korte tijd. Natuurlijk wel op een gezonde manier.

Daarnaast wil je zo snel mogelijk zo veel mogelijk mensen inspireren via social media zodat ze via jou supplementen gaan kopen (waar jij weer geld mee verdiend).

Het Je kan nu dus op 2 manieren tegelijk geld verdienen. Je kan namelijk:

- Jezelf promoten als personal trainer
- Een samenwerking met een supplementen bedrijf starten.

Je vraagt voor je personal trainingen €50,- per uur en gemiddeld neemt een klant zeker 10 lessen af.

Dan verdien je dus €500 per klant en dat terwijl je klant tevreden is met het resultaat.

Daarnaast verkoop je nog supplementen met je eigen kortingscode van het bedrijf waarmee je samenwerkt. Je ontvangt 20% commissie per sale (verkoop). Stel, je verkoopt nog wat producten. Dan heb je naast het geld wat je verdiend hebt met je personal training ook geld verdiend met je code. Daarover later meer.

Zijn je klanten niet tevreden of kan je niet van je werk leven? Dan is er iets mis in je aanbod.

Klanten vinden

Als je aanbod klopt dan is het de enige taak om te zorgen voor klanten of geïnteresseerde volgers.

Volgers die via jou iets kopen zijn ook een soort klant van je.

Want geen klanten = geen omzet

Wat dus leuk is, is dat er een strategie is waarmee je via je telefoon aan (meer) klanten kan komen. Daarnaast is dit geheel organisch en hoef je dus geen geld in advertenties te investeren.



En met die strategie kan ik dus leven van het geld wat ik verdien via mijn telefoon!

Laten we kijken hoe ik dit heb gedaan....

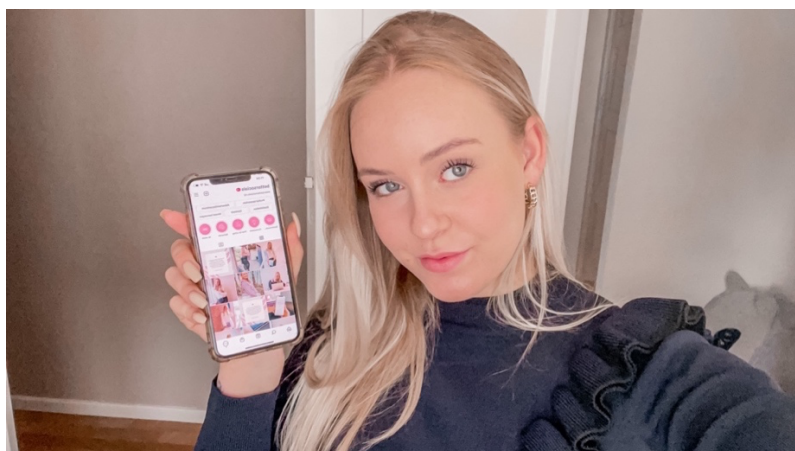
De strategie

Veel mensen denken dat je alleen goede posts moet plaatsen op social media en dat je dan de juiste mensen automatisch bereikt. Dit klopt, alleen dit gaat niet zo snel, toch?

Het zou toch veel mooier zijn dat je in een korte periode veel mensen kan bereiken waar je uit eindelijk weer geld mee gaat verdienen?

En dat is precies wat ik doe, ik zorg er voor dat ik de juiste mensen bereik. Vervolgens zorg ik dat mijn content hier perfect aansluit bij de verwachtingen van de mensen die ik bereik.

Dat zorgt er weer voor dat deze mensen mij gaan volgen en ik vervolgens van een volger een klant kan maken. (In het geval van een affiliate of influecer is dit ook een klant omdat jij hier ook geld aan verdiend. Alleen dan indirect).



Maar stel, je gaat als personal trainer goed aan de slag met deze strategie en je bereikt 20 mensen die in gesprek met je willen.. En stel er worden 12 van de 20 daadwerkelijk klant bij je (erg realistisch) dan heb je met deze strategie (12 x 500 van de 10 lessen van €50,- =) **€6000,- verdiend!**

En moet je na gaan als je daar ook nog geld bij komt van de promoties via je socials.. Stel je verkoopt 10x eiwitshakes van €35,- en je ontvangt 20% commissie (erg realistisch) dan heb je €70,- extra verdiend.

Maar je krijgt ook nog €250,- voor een feedpost die geplaatst hebt voor een bedrijf en nog €325,- voor een Reel die je geplaatst hebt..

Dat is dus €645,-

En **hier zit geen limiet aan**, je kan ook 3 feedposts van €250,- en 4 Reels van €325,- verkopen.

Dan heb je dus (samen met de €70,- van de shakes) €2120,- verdiend! + Nog de €6000,- van je nieuwe klanten = €8120,-

Let op, nu komt het!

60% van de ondernemers of influencers doen maar wat of posten alleen in de hoop dat er klanten komen,
25% heeft hier geen zin in, en
10% denkt het te snappen maar is aan het prutsen...

Dat betekent dus dat er **slechts 5%** van de mensen dit snapt en weet.

En daar ligt je kans!

Ook jij weet nu van deze kans. Je kunt nu 4 dingen doen:

1. Als je een bedrijf hebt zo snel mogelijk leren hoe je dit succesvol voor jezelf kunt toepassen.
2. Als je geen bedrijf hebt dit leren en bij andere bedrijven toepassen
3. Jezelf inzetten als influencer of affiliate
4. Niks doen en wachten. In dat geval kan ik je garanderen dat je over een jaar baalt dat je niet bent begonnen!

Daarnaast lijkt het me leuk om met je te connecten! Stuur me op Instagram (@ilsekwant_) een DM met 'money', dan weet ik dat je het stappenplan hebt uitgelezen.

Als waardering heb ik nog een leuk extraatje voor je. Tot zo in DM ;)

Ik hoop dat dit stappenplan je inzicht heeft gegeven over de kansen die hier liggen en je geen duizenden volgers nodig bent om je geld te verdienen via je telefoon. Ook ben je geen startkapitaal nodig. Enkel goede kennis om tijd (=geld) te besparen en zo snel mogelijk resultaten te behalen.

Ideaal dus om voor een extra online inkomen!

Naast dit heb ik nog een manier hoe ik geld verdien via mijn telefoon. Namelijk, als social media manager! Dus dat jij socials voor bedrijven gaat beheren. Als je dit een beetje goed aanpakt kan je ook best lekker verdienen en heb je veel vrijheid omdat dit van overal ter wereld kan.

Stel he... Je hebt 8 klanten die jou elke maand €350 euro betalen voor je beheer, dan verdien je €3000,00 per maand. En dit is geen hoge prijs, bij mij starten de prijzen vanaf €350 exclusief btw.

Thanks voor het lezen!

Ilse

